

# Ingenieur (m/w) Vertrieb

Die on/off engineering gmbh ist Mitglied der on/off group und ein national und international tätiges Unternehmen im Bereich der Prozessautomatisierung. Wir automatisieren Anlagen der verfahrenstechnischen Industrie mit den Schwerpunkten Pharma, Chemie, Nahrungs- und Genussmittel sowie Öl & Gas. Unsere Kunden sind national und international tätige Produzenten und Anlagenbauer.

Zur Unterstützung laufender Projekte und im Rahmen von strategischen Erweiterungen suchen wir für den Ausbau unseres Teams schnellstmöglich einen

## Ingenieur (m/w) Vertrieb Automatisierungstechnik für die Verfahrenstechnische Industrie

### Ihre Aufgaben:

Als Vertriebsingenieur (m/w) für die Automatisierungstechnik sind Sie für die nachhaltige Betreuung und den Ausbau des aktiven Kundenstammes verantwortlich. Sie kennen die Probleme und Bedürfnisse Ihrer wichtigsten Kunden und transferieren dieses Wissen effektiv in das eigene Unternehmen.

Außerdem gehört die Akquisition von Neukunden zu Ihren Aufgaben sowie die nachhaltige Pflege der Beziehungen zu den Entscheidungsträgern der Stammkunden. Für die Ihnen zugeordnete Kundengruppe erstellen Sie eine Vertriebsstrategie für den Zeitraum von 1-3 Jahren.

Sie koordinieren und begleiten Projekte aus vertrieblicher Sicht und werden dabei von den Fachabteilungen, dem Sales Support sowie dem Service unterstützt.

Die Repräsentation des Unternehmens auf Messen rundet Ihr abwechslungsreiches Aufgabengebiet ab.

### Ihr Profil:

Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik oder Automatisierungstechnik oder Sie sind staatlich geprüfter Elektrotechniker mit entsprechender fachlicher Ausrichtung.

Darüber hinaus haben Sie einige Jahre Berufserfahrung, idealerweise Erfahrung im technischen Vertrieb von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern. Sie kennen daher das Produkt- und Lösungsgeschäft im Umfeld der Automatisierungstechnik. Das Arbeiten mit CRM Systemen, Vertriebssystematik und entsprechenden Reporting Tools ist Ihnen vertraut.

Neben Ihrer vertriebstechnischen Qualifikation überzeugen Sie durch Ihre persönlichen Qualitäten. Es macht Ihnen Freude, mit Menschen umzugehen und technische Problemlösungen für und mit unseren Kunden zu finden.

Aufgrund Ihrer Kommunikations- und Verhandlungsstärke und Ihrer ergebnisorientierten Arbeitsweise sind Sie in der Lage, Kundenbeziehungen und Zielmärkte strategisch auf- und auszubauen. Ihr Planungs- und Organisationsgeschick sowie starke Eigeninitiative und Reisebereitschaft unterstützen Sie dabei.

Klassische Präsentations- und Vortragstechniken setzen wir voraus.

Gute englische Sprachkenntnisse sind uns aufgrund unserer internationalen Kunden besonders wichtig.

### Wir bieten:

einen ausbaubaren sicheren Arbeitsplatz mit abwechslungsreicher Tätigkeit  
permanente innerbetriebliche Weiterbildung im Rahmen Ihrer Aufgabe  
ein freundliches und kollegiales Betriebsklima Gestaltungsmöglichkeiten und leistungsgerechte Bezahlung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann schicken Sie bitte Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen - einschließlich Gehaltsvorstellung und nächstmöglichen Eintrittstermin - umgehend an

on/off engineering gmbh  
z. Hd. von Frau Arneke  
Niels-Bohr-Str. 6, 31515 Wunstorf  
Online-Bewerbungen an [marianne.arneke@onoff-group.de](mailto:marianne.arneke@onoff-group.de)

Die on/off engineering gmbh ist ein aufstrebendes Unternehmen mit solider Grundlage und jahrelanger Erfahrung.

Hochmotivierte und kreative Mitarbeiter stehen bei uns im Mittelpunkt und sind unser Schlüssel zum Erfolg.

onoff engineering gmbh  
Niels-Bohr-Straße 6, 31515 Wunstorf  
Telefon +49 5031 9686-0  
Fax +49 5031 9686-96  
E-Mail [info@onoff-group.de](mailto:info@onoff-group.de)  
[www.onoff-group.de](http://www.onoff-group.de)